



building a better future

Doradca/ Doradczyni Techniczno – Handlowy/ a ds. Domieszek do Betonu

Obszar działania: Polska Południowo-Zachodnia
Współpraca w oparciu o umowy o pracę



Główne zadania

- Realizacja wyznaczonych celów sprzedażowych w powierzonym obszarze - sprzedaż domieszek chemicznych do producentów betonu;
- Pozyskiwanie nowych Klientów oraz zarządzanie relacjami z Klientami w celu utrzymania długofalowej współpracy;
- Opracowanie rozwiązań produktowych dla Klientów;
- Udział w próbach technologicznych w zakładach produkcyjnych Klientów;
- Opracowywanie i prezentacja oferty, doradztwo sprzedażowe i techniczne dla Klientów, negocjacje oraz finalizowanie umów sprzedaży, nadzór nad realizacją umów;
- Monitorowanie i analiza rynku (aktualnych i planowanych projektów budowlanych, potencjalnych Klientów, poczynań konkurencji);
- Minimalizacja poziomu należności od obsługiwanych Klientów;
- Efektywna współpraca z innymi pionami firmy w celu realizacji założonych wyników finansowych.



Wymagania formalne

- Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku (w sprzedaży produktów / usług budowlanych / technologii betonu) – min 2 lata;
- Preferowane wykształcenie wyższe techniczne, znajomość technologii betonu;
- Doświadczenie w sprzedaży B2B;
- Mile widziane doświadczenie w sprzedaży domieszek do betonu;
- Znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie w stopniu komunikatywnym;

- Czynne prawo jazdy kat. B oraz dyspozycyjność do częstych wyjazdów służbowych na wyznaczonym terenie kraju;
- Praktyczna znajomość pakietu MS Office.



Oczekiwania interpersonalne

- Nastawienie na realizację zadań i osiągnięcie wyznaczonych celów;
- Orientacja na Klienta i umiejętności budowania długofalowych relacji;
- Samodzielność, inicjatywa i proaktywność w działaniu;
- Umiejętność samodzielnego planowania i organizacji pracy;
- Otwartość na zmiany i gotowość do podejmowania nowych wyzwań;
- Wysoko rozwinięte zdolności interpersonalne i komunikacyjne;
- Odporność na stres i umiejętność pracy pod presją czasu.



Co możesz zyskać pracując w CEMEX?

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę;
- Samochód służbowy (w tym do użytku prywatnego);
- Atrakcyjne wynagrodzenie i system premii;
- Pracę w dużej i stabilnej firmie o globalnym zasięgu;
- Rozbudowany pakiet benefitów m.in.,
 - prywatna opieka medyczna LuxMed dla Ciebie i Twojej rodziny,
 - karty sportowe Fit Profit i możliwość uczestnictwa w Pracowniczych Klubach Sportowych,
 - ubezpieczenie dla Ciebie i Twojej rodziny,
 - dostęp do platformy My Benefit, która co roku zasilana jest środkami pieniężnymi przez Pracodawcę i na której możesz robić zakupy w preferencyjnych cenach,
 - dodatkowy dzień wolny z okazji Barbórki,
 - jeżeli jesteś Rodzicem gwarantujemy dodatkowy dzień wolny ekstra w celu sprawowania opieki nad pociechą. Dla świeżo upieczonych Rodziców finansujemy wyprawkę tzw. „becikowe” 😊,
 - dofinansowanie do okularów,
 - programy szkoleniowe realizowane online i stacjonarnie,
 - atrakcyjny system nagród- nagrody jubileuszowe, nagrody za osiągnięcia półroczna, nagrody roku,
 - w trudnej sytuacji życiowej, finansowej- pomoc w postaci zapomogi finansowej,
- Możliwość rozwoju i zdobywania doświadczenia w międzynarodowej firmie.

Poznaj CEMEX:



pracuj.pl



W naszych rekrutacjach stosujemy zasady równości i poszanowania różnorodności. Zatrudniamy kandydatów najlepiej spełniających wymagania na danym stanowisku, bez względu na stopień sprawności, wiek, płeć, pochodzenie lub inne cechy podmiotowe.

Jeżeli czujesz, że ta praca jest dla Ciebie, kliknij

APLIKUJ